

**Die Hartsteinwerke Schicker OHG** – ein Unternehmen der familiengeführten Schicker-Gruppe – ist ein modernes und erfolgreiches Familienunternehmen der Natursteinindustrie mit mehreren Standorten in Nordbayern. Neben dem Hartgestein Diabas bereiten wir auch die Rohstoffe Natursand, Kies und Ton auf und bieten unseren Kunden die Möglichkeit zum Recycling und zur Entsorgung mineralischer Baustellenreststoffe.

Täglich koordinieren wir mit ausgeprägter Kundenorientierung hunderte LKWs mit Schüttgütern und sind so als leistungsstarker Baustofflieferant und Entsorger zuverlässiger Partner für unsere Kunden aus den Bereichen Asphalt- und Betonmischanlagen, Hoch- und Tiefbau, Gleisbau und Garten-/Landschaftsbau.

Unsere Kunden bauen auf höchste Produktqualität und perfekt organisierte Materialströme.

Wir wollen unsere Vertriebsaktivitäten im Sinne eines erfolgreichen Kundenmanagements ausbauen und suchen eine engagierte und vertriebsorientierte Persönlichkeit für den Bereich

## **„Aktiver Verkauf Baustoffe Natursteinindustrie“ (m/w/d)**

**Ihr Aufgabenbereich** beinhaltet die fachlich souveräne Beratung und Betreuung unseres breiten Kundenstamms (i. W. Geschäftskunden) und die eigenständige Verantwortlichkeit für den Auftragsdurchlauf (Kundenberatung, Bearbeitung von Anfragen und Ausschreibungen, Kalkulation, Angebots- u. Auftragserstellung, Angebotsnachverfolgung, Preisverhandlung und Auftragsüberwachung, Reklamationsbearbeitung, Kundenbesuche und -korrespondenz, Gewinnung von Neukunden, usw.)

Entscheidend für uns ist vor allem Ihre Persönlichkeit.

Sie leben Kundenorientierung und sorgen mit einem guten Gespür für Menschen für eine nachhaltige Pflege und Entwicklung unserer stabilen Kundenbeziehungen.

Mit Ihrer kommunikativen Art gewährleisten Sie eine partnerschaftliche Kundenkommunikation und verantworten eine intensive Koordination innerhalb des Verkaufsteams. Sie stellen eine reibungslose interne Schnittstelle zu Logistik, Entsorgung, technischer Betriebsleitung und weiteren Abteilungen sicher.

Sie haben Freude daran, sich branchenspezifische Kenntnisse anzueignen und ein Gespür für Ihre Märkte zu entwickeln, die Sie selbständig und strukturiert bearbeiten. Sie wirken aktiv bei der strategischen Weiterentwicklung unserer Verkaufsabteilung mit und optimieren den Einsatz unserer modernen Branchensoftware als Vertriebssteuerungs-System.

Mit Offenheit und dem Willen für Neues haben Sie auch mal den Mut, neue Wege auszuprobieren, um neue Märkte zu erschließen und mit Spezialprodukten Marktnischen zu bearbeiten.

**Folgende Eigenschaften zeichnen Sie aus:**

- ✓ Kooperative und kundenorientierte Persönlichkeit
- ✓ Sympathisches, engagiertes und gewandtes Auftreten
- ✓ Kompetenz, Zuverlässigkeit und Geradlinigkeit
- ✓ Teamgeist und Teamfähigkeit
- ✓ Verhandlungsgeschick mit der Fähigkeit gute Kompromisse zu finden
- ✓ Einsatzfreude und Eigeninitiative, Fleiß, Ehrgeiz, Belastbarkeit
- ✓ Selbstbewusstsein und Konsequenz
- ✓ Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, gute Organisationseigenschaften
- ✓ Kreatives Potential und Ideenreichtum
- ✓ Bodenständigkeit und Identifikation mit der Region
- ✓ Gute Ortskenntnisse in Oberfranken und Nordbayern

Sie haben eine Ausbildung oder ein Studium – mit kaufmännischer oder technischer Ausrichtung – erfolgreich abgeschlossen und möglichst bereits erste Erfahrungen im Vertrieb gesammelt.

Sie erwartet ein anspruchsvolles, interessantes und abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit Gestaltungsfreiheiten. Dieses langfristig angelegte Aufgabengebiet bietet beste Zukunftsperspektiven zur individuellen Weiterentwicklung.

Eine intensive Einarbeitung in den Aufgabenbereich und die Vermittlung der branchenspezifischen Fachkenntnisse ist gewährleistet.

Wir haben Ihr Interesse an unserem Aufgabenprofil, an unseren natürlichen mineralischen Rohstoffen, der Natursteinindustrie und unseren Kunden und Absatzmärkten geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen und sichern Ihnen eine absolut vertrauliche Behandlung zu.

**Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!**

Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an [karriere@schicker-diabas.de](mailto:karriere@schicker-diabas.de)

Für Fragen steht Ihnen Herr Leutheußner gerne unter 09273/997-37 zur Verfügung.